

## Punto Cassa

'Punto Cassa' è un programma gestionale che funziona su piattaforma windows. Facile ed efficiente, studiato per migliorare il controllo delle vendite dirette e del magazzino, quindi del business aziendale.

### Menù funzioni

- Vendita banco, 'Punto cassa';
- Gestione Magazzino;
- Carico Magazzino;
- Listini Prezzi;
- Distinta base;
- Gestione reparti;
- Analisi vendite;
- Scontrini emessi;
- Fattura scontrino;
- Prima nota e fondo cassa;
- Fatture, ricevute e DDT;
- Analisi movimenti;
- Chiusura fiscale;
- Anagrafica clienti, fornitori, agenti e personale;
- Impostazioni;
- Servizi;
- Informazioni;
- Aiuto (Help in linea).



### Vendita Banco 'Punto cassa'

Studiato per la vendita diretta con l'emissione dello scontrino; I prodotti sono selezionabili con il dito (touch screen) oppure con un lettore di codice a barre; Si possono collegare un numero illimitato di stampanti di produzione e legare la vendita ai clienti e tessere a punti.



### Magazzino

Questa maschera ci fornisce una fotografia delle giacenze dei prodotti e del reale costo di magazzino, non stimato da storici di acquisto. I prodotti possono essere filtrati con un'apposita sezione di ricerca. Esiste anche la **ricerca in lista**, con possibilità di scegliere la colonna di ricerca ed evidenziare i prodotti che corrispondono alla ricerca stessa. E' possibile anche stampare e/o selezionare tutti i prodotti in lista.

- Inserimento/modifica scheda prodotto;
- Selezione del magazzino;
- Inventario magazzino;
- Storico inventari;
- Calcolo inventario;
- Stampa etichette con codice a barre, descrizione prodotto e prezzo;
- Cambio parametri dei prodotti: Fornitore, genere, reparti, sotto-categoria (materiale), sposta e copia prodotti tra magazzini, costo e prezzo di vendita.

Cl	Descrizione	Genere	Giac.	UM	Costo medio	IVA	Prezzo vendita	Reparto
<input type="checkbox"/>	821 BIANCA	TABACCHERIA	30,00	Pz	3,90	0	4,30	Tabacchi
<input type="checkbox"/>	ACQUA AMERINDO	Acqua	5,00	Pz	0,35	10	0,60	Bibite
<input type="checkbox"/>	acqua egeria effervescente naturale	Acqua	10,00	Pz	0,35	10	0,60	Bibite
<input type="checkbox"/>	ACQUA MINERALE	banco	5,00	Pz	0	4	40,00	Banco
<input type="checkbox"/>	affian tate	GIOCO	0	Pz	0	0	3,00	GIOCHI
<input type="checkbox"/>	affogato al cioccolato	Gelati	21,00	Pz	23,20	10	1,35	Gelati
<input type="checkbox"/>	AMARIS AZZURRA	TABACCHERIA	10,00	Pz	3,92	0	4,30	Tabacchi
<input type="checkbox"/>	amaro	TABACCHERIA	1,00	Pz	0,21	0	2,00	Gastronomia
<input type="checkbox"/>	AMERICAN SPIRIT 30GR	TABACCHERIA	30,00	Pz	5,10	0	5,70	Tabacchi
<input type="checkbox"/>	AMERICAN SPIRIT NATURAL ROSSO	TABACCHERIA	0	Pz	0	0	5,90	Tabacchi
<input type="checkbox"/>	ananas	Bibite	22,00	Pz	0,90	4	1,50	Banco
<input type="checkbox"/>	aperitivo alcolic, campari soda	banco	0	Pz	0,55	0	2,00	Aperitivi
<input type="checkbox"/>	aperitivo analcolico	banco	7,00	Pz	50,00	0	160,00	Aperitivi
<input type="checkbox"/>	Aperol soda	BANCO	10,00	Pz	0	0	160,00	Aperitivi
<input type="checkbox"/>	ARIZONA	TABACCHERIA	0	Pz	0	0	5,90	Tabacchi
<input type="checkbox"/>	Balti banco	GIOCO	0	Pz	0	0	2,00	GIOCHI
<input type="checkbox"/>	BENSON & HEDGES LONDON RED 100'S	TABACCHERIA	0	Pz	0	0	4,30	Tabacchi
<input type="checkbox"/>	BENSON BIANCHE	TABACCHERIA	8,00	Pz	0	0	430,00	Tabacchi
<input type="checkbox"/>	BENSON BLU	TABACCHERIA	8,00	Pz	0	0	430,00	Tabacchi
<input type="checkbox"/>	BENSON BLU 100'S	TABACCHERIA	8,00	Pz	0	0	430,00	Tabacchi

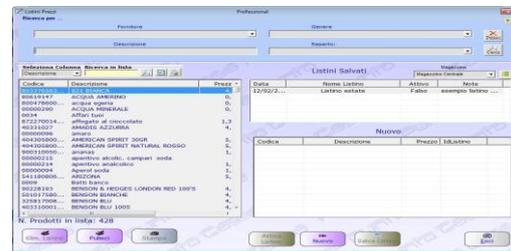
### Carico Magazzino

- Carico Prodotti richiamabili da:
  - Prodotti in archivio;
  - Ordini Fornitori;
  - Ordini Clienti;
  - Fatture, ricevute e DDT;
  - Offerte/Preventivi;
  - File excel.
- Requisizioni prodotti (movimenti interni dei prodotti) con medesimi criteri del carico;
- Storico fatture di carico e requisizioni;
- Nota di credito.



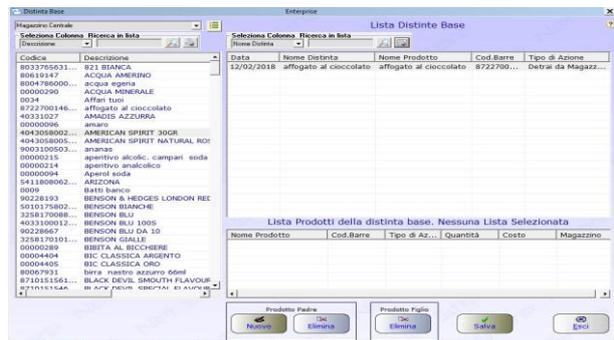
### Listino Prezzi

E' possibile creare una serie di listini prezzi, utilizzabili all'occorrenza. Quando non è sufficiente il secondo prezzo e si ha l'esigenza di adeguarli con frequenza, questa maschera consente di prepararsi dei listini prezzi attivabili all'occorrenza.



### Distinta base

Consente di portare in detrazione la merce che compone un prodotto in vendita, ad esempio la ricetta di un cocktail. Ciò ha lo scopo di portare in detrazione di magazzino tutti i prodotti che compongono quello stesso che si è venduto. Questo processo è indispensabile quando è necessario controllare i costi dei prodotti semilavorati messi in vendita.

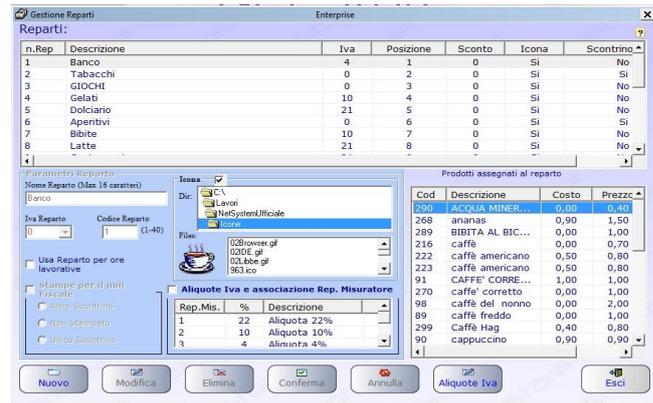


## Reparti

La suddivisione dei propri prodotti per reparti è auspicabile per almeno tre semplici motivi:

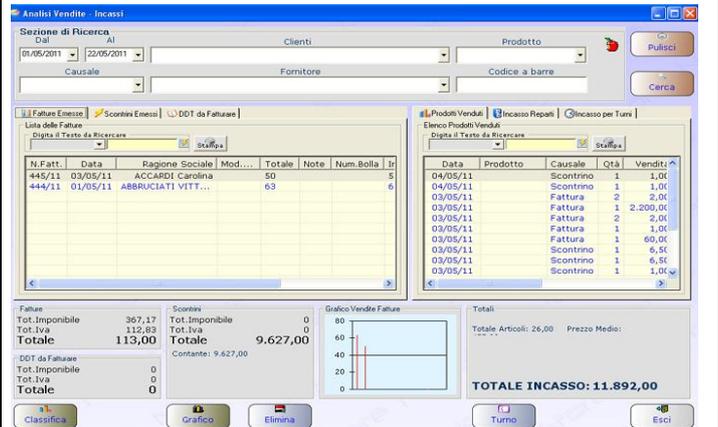
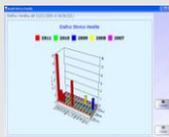
1. In fase di vendita è più facile rintracciare un prodotto;
2. Sono più chiari i controlli sulle statistiche di vendita;
3. Indispensabile se i propri prodotti sono assoggettati ad aliquote iva differenti.

E' possibile creare un numero illimitato di reparti e in fase di inserimento dei prodotti è obbligatorio specificare a quale reparto appartiene.



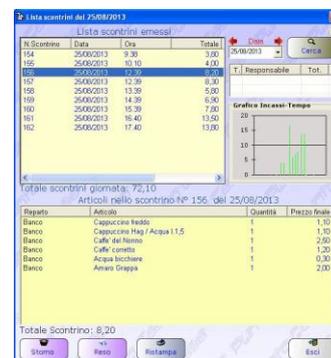
## Analisi Vendite

- Analisi vendite Fatture, ricevute per periodo;
- Elenco prodotti venduti;
- Analisi per reparti e operatori;
- Riepilogo per turni;
- Grafico incassi.



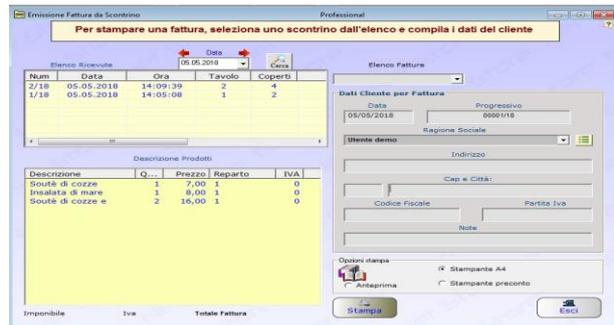
## Scontrini emessi

- Scontrini della giornata;
- Dettaglio vendita;
- Ristampa scontrino;
- Reso;
- Storno.



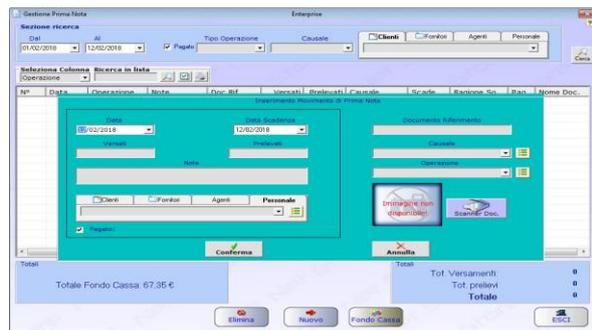
### Fattura scontrino

Si usa quando si deve emettere una fattura su scontrino emesso.  
Richiami dalla lista scontrini della giornata e storico fatture emesse.  
Stampa su supporto predefinito, A4 o 80mm.



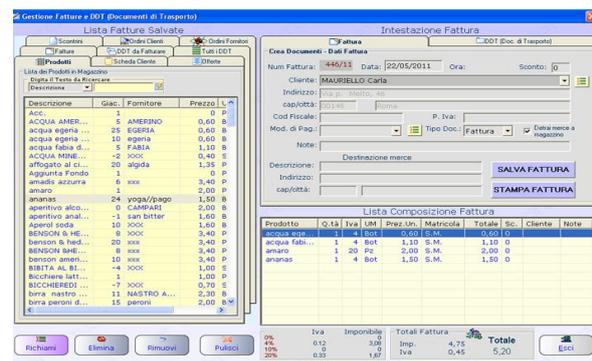
### Prima nota

La prima nota si utilizza per considerare tutte le spese aziendali che non riguardano i prodotti in magazzino. Se dotati di scanner si allega anche eventuale supporto cartaceo. Altresì riporta tutte le fatture in scadenza. E' possibile gestire il fondo cassa legato alle vendite di 'Punto Cassa' (modulo di vendita diretta).



### Fatture, Ricevute e DDT

In uno stesso modulo è possibile fare in back office operazioni di vendita dei prodotti. Il documento (Fattura, Ricevuta o DDT) si compone scegliendo i prodotti da vendere, selezionandoli dalla lista dei prodotti, da storici di vendita, da ordini o offerte. Tale documento potrà, in tempi diversi, essere salvato, modificato, eliminato o inviato all'antepprima di stampa.



### Analisi movimenti

- Analisi dei prodotti caricati/requisiti e vendita;
- Tabella di riconciliazione per reparti;
- Tabella di riconciliazione per magazzini.

